

省エネ策法人へ提案

「AOI」HDが新事業

石油製品、自動車販売（本社内、義元清春社長）などを展開するAOIは5日、法人向けにLEDホールディングス（本社D（発光ダイオード）や福井市二の宮4丁目、山太陽光パネルなど省エネ対策の提案、施工を請け負う新事業を始めた「AOI HD」を法人に提案する。同社はこれまで、主に個人向けに太陽光パネル

や家庭用燃料電池「エネファーム」などを販売してきた。東日本大震災以降、企業の省エネに対する関心が高まっていることから、LEDなどを含め総合的に「省エネ・創エネ」を法人に提案する新事業に着手した。

内容は▽省電力や経費削減目標を設定した計画書の無料作成▽LED、高効率空調、太陽光パネル、蓄電装置の設置▽屋根や外壁などの断熱改修工事など。LED

同社は既に、福井市内の2病院で太陽光パネル、LED設置や窓の遮熱施工を受注している。同日会見した義元社長は「総合的な省エネ対策を企業に提案することで、コスト削減など顧客のメリットを高めていきたい」と話していた。事業エリアは北陸3県が中

心で、3年後には関東へ進出する予定。

新事業
部
始
動

省エネを総合提案

あおいホームエネルギー

ニューエネルギー部

LED照明など法人特化

あおいグループのあおいホームエネルギー(福



井市二の宮4丁目44番1号、義元清春代表取締役社長)は今春から、新事業部として「ニューエネルギー部」を立ち上げ、法人企業向けに特化した省エネ対策事業に乗り出すこととした。

新設部では事業所の省エネ診断を行い、改善計画も無料で作成(各種省エネ支援補助金の申請もサポート)するほかLED照明、高効率空調、気流改善ファンなど機器・システム導入で建物断熱改修工事に取り組み(提携する県内施工会社と

もに屋根や外壁、窓なども改修)。また再生可能エネルギーの有効活用では、社屋や事業用地に再生可能エネルギーを活用する太陽光発電システムを導入しCO₂削減と売電でコストの削減を図る。さらに蓄電エネルギーの有効活用も図って、災害時や停電時の緊急対策でオフィスや工場の安全対策面を強化するなど、グループ全体で長年蓄積した経験と実績を総合的に生かす構え。

5日、記者会見に臨んだ義元社長(写真左)は

「初年度は高効率照明のLED照明導入から始め、初年度売上は2億円、また5年後に企業向け省エネ事業で10億円(グループ全体の約3%)の売上を」と想定。今後は県内をはじめ石川、富山、岐阜、さらには関東圏にも拡大したい意向。A OIホールディングスの武田一夫常務取締役とニューエネルギー部専任の森下真田課長も同席。同社は家庭用・業務用LPガス、住宅設備機器の販売、家庭用燃料電池エネルギーファーム、太陽光発電パネルなど積極的に省エネ導入を図っている。

「初年度は高効率照明のLED照明導入から始め、初年度売上は2億円、また5年後に企業向け省エネ事業で10億円(グループ全体の約3%)の売上を」と想定。今後は県内をはじめ石川、富山、岐阜、さらには関東圏にも拡大したい意向。A OIホールディングスの武田一夫常務取締役とニューエネルギー部専任の森下真田課長も同席。同社は家庭用・業務用LPガス、住宅設備機器の販売、家庭用燃料電池エネルギーファーム、太陽光発電パネルなど積極的に省エネ導入を図っている。

ガソリンスタンドや自動車の販売を手がけるAオーホームディングス(福井市)は5日、LED照明や太陽光発電装置を法人向けに販売する新事業部を立ち上げたと発表した。企業の省エネ機器の導入を支援することで化石燃料の販売以外のエネルギー関連収入を得るのが狙いで、初年度2億円、5年後10億円の売り

Aオーグループ▼

LED照明や太陽光発電

販売事業部立ち上げ

上げを見込んでいる。新事業部「ニューエネルギー部」を子会社であるおおいホームエネルギー内に設けた。特に力を入れるのが事務所や工場、屋外でのLED照明の設置支援、機器販売で、新たに生じる売上高の約8割を占める見通し。太陽光を使った発電と大型の電池を用いた蓄電といった総合的な省エネも提案していく。